

FAKTORING W BIBBY FACTORS POLSKA SP. Z O.O.

Czym jest faktoring?

Faktoring jest nowoczesną formą finansowania bieżącej działalności przedsiębiorstwa, pozwalającą poprawić jego płynność finansową. W zależności od rodzaju i skali działalności oraz potrzeb finansowych firmy, faktoring może być uzupełnieniem bądź alternatywą dla kredytu bankowego. Często zdarza się, że ze względu na trudności w uzyskaniu kredytu, faktoring okazuje się jedynym dostępnym dla przedsiębiorstwa źródłem pozyskania kapitału obrotowego. Uzyskanie finansowania w ramach faktoringu nie wymaga bowiem spełnienia restrykcyjnych wymogów ani ustanowienia trwałych zabezpieczeń.

Dla kogo?

Faktoring przeznaczony jest dla firm prowadzących sprzedaż towarów i usług innym firmom lub instytucjom, wystawiających faktury z odroczonym terminem płatności.

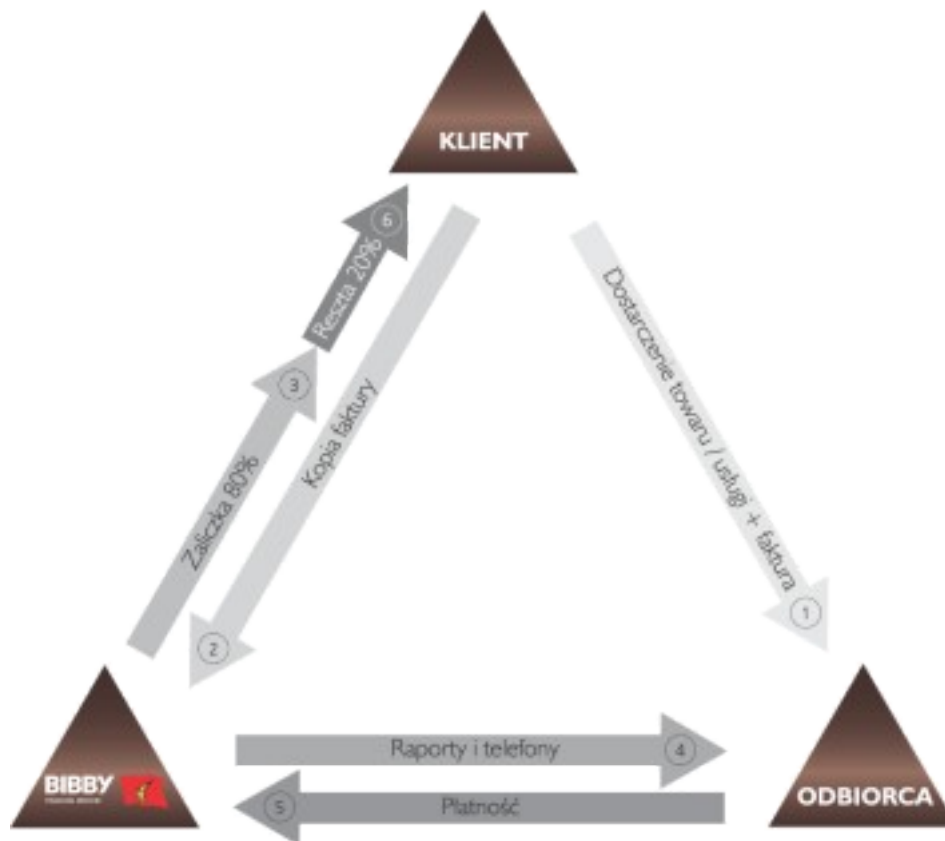
Przykładowo, przedsiębiorca (nazwijmy go umownie „dostawcą”), który sprzedaje towar, ustala ze swoim odbiorcą, że płatność za dostawę nastąpi w ciągu 30 dni. Jest to czas, w którym formalnie realizowany jest przychód, co powoduje powstanie zobowiązania podatkowego, chociaż gotówka jeszcze nie wpływa. W tym czasie może też zaistnieć potrzeba uregulowania innych należności: za dostawy materiałów do produkcji, wynagrodzeń itp. W tej sytuacji może pomóc faktoring.

Jak działa faktoring?

W usłudze faktoringu występują trzy podmioty: Państwa firma – dostawca towarów i usług, zwana faktorantem, Państwa odbiorcy (dłużnicy) oraz firma udzielająca finansowania (faktor). Istotą usługi faktoringowej jest wykup przez faktora należności (faktur) o odroczonym terminie płatności, wystawionych przez faktoranta dla jego odbiorców. Faktor wypłaca faktorantowi do 80% wartości faktury natychmiast po jej wystawieniu. Reszta należności, pomniejszona o opłatę na rzecz faktora, przekazywana jest faktorantowi po otrzymaniu przez faktora zapłaty od odbiorcy (dłużnika). Na faktorze spoczywa obowiązek kontrolowania rozliczeń z odbiorcami i prowadzenie ich kont księgowych, w rzeczywistości więc to nie dostawca, lecz faktor musi czekać na zapłatę od odbiorcy.

Firma korzystająca z faktoringu (faktorant) dysponuje swoimi pieniędzmi zaraz po dokonaniu sprzedaży i może nimi obrócić z zyskiem – nawet kilka razy – zanim minie termin, w którym dostałaby te pieniądze bez faktoringu, bezpośrednio od odbiorców.

Mechanizm działania faktoringu obrazuje następujący schemat:



Faktoring krok po kroku

Aby otrzymać pieniądze za swoje faktury w tak krótkim czasie należy przede wszystkim zawrzeć umowę z faktorem. Umowa taka jest zawierana na czas nieokreślony, co stanowi jej przewagę nad umowami kredytowymi zawieranymi zwykle na jeden rok. Nie ma potrzeby corocznego odnawiania umowy!

Decyzja o zawarciu umowy faktoringu jest podejmowana szybko, ponieważ przesłanki do jej podjęcia są inne niż w np. kredycie bankowym. Ocena zdolności kredytowej ma mniejsze znaczenie, a ważna staje się tzw. faktorowalność transakcji – czyli w skrócie to, czy w standardowym obrocie handlowym dostawcy z jego odbiorcami występują okoliczności utrudniające skuteczne ściąganie należności.

Inną ważną przewagą jest brak obowiązku ustanawiania materialnych zabezpieczeń. Standardowymi formami zabezpieczenia w faktoringu są same faktury (wierzycelności) oraz weksel własny.

Następnie należy powiadomić odbiorców, iż taka umowa została zawarta i na jej podstawie wszelkie prawa wierzyciela zostały przeniesione na faktora. Odtąd płatności za faktury odbiorca będzie kierować na konto faktora, a nie na dotychczasowe konto dostawcy. Jest to jedyna zmiana, jaką odczuje odbiorca towaru.

Powiadomienie takie jest ważne dla faktora, ponieważ może on sfinansować faktury dopiero wtedy, kiedy będzie miał pewność, iż zapłata za nie nastąpi bez przeszkód.

Od tego momentu już wszystko działa bardzo płynnie: faktury są na bieżąco przekazywane faktorowi, a następnego dnia następuje przelew pieniędzy od faktora do dostawcy.

Pierwsza wypłata, zwana zaliczką, to zwykle 80% wartości brutto nowo przesłanych faktur. Pozostałe 20% wpływa do dostawcy gdy tylko odbiorca ureguluje należność.

Gdy odbiorca nie ureguluje danej należności w terminie, wówczas wyspecjalizowany pracownik faktora kontaktuje się z nim, by wyjaśnić przyczyny braku zapłaty oraz ustalić datę spodziewanej płatności. Opóźnienie dłuższe niż kilka dni powoduje wysyłkę wezwania do zapłaty.

W przypadku, gdy opóźnienie w płatności się przedłuża, faktor może zaproponować restrukturyzację należności polegającą na rozłożeniu jej na kilka bardziej dogodnych rat. Jeżeli odbiorca uporczywie odmawia płatności, istnieje możliwość – na wniosek dostawcy – wszczęcia windykacji sądowej.

Jeśli płatność nie następuje, a opóźnienie przekracza termin, jaki ustalił dostawca z faktorem, może zaistnieć obowiązek zwrotu faktorowi zaliczki wypłaconej wcześniej na tę fakturę. Praktycznie odbywa się to w formie potrącenia odpowiedniej kwoty z kolejnej zaliczki lub też 20% pozostałości od zapłaconych już faktur, bez konieczności dokonywania fizycznego zwrotu środków do faktora. Ten mechanizm jest bardzo wygodny dla dostawcy i odróżnia faktoring od innych podobnych usług bankowych.

Zwrot zaliczki przez dostawcę (faktoranta) ma miejsce w najbardziej powszechnej odmianie faktoringu – tzw. faktoringu z regresem. Jest to najbardziej popularna forma usługi. Istnieje również możliwość zawarcia takiej umowy, w której zwrot zaliczki nie będzie następował, ponieważ transakcja będzie ubezpieczona od braku zapłaty ze strony odbiorcy. Taka usługa to faktoring bez regresu.

W faktoringu bez regresu to faktor decyduje, jakie łączne kwoty faktur wobec poszczególnych odbiorców można sfinansować. Są to tak zwane limity dla poszczególnych odbiorców. Ryzyko braku zapłaty do kwoty limitu przejmuje wówczas faktor. Jest to usługa nieco droższa od standardowego faktoringu z regresem, jednak są sytuacje, w których warto się na nią zdecydować. Należy pamiętać, że kwota limitu zależy od oceny samego faktora, ponieważ to on ponosi ryzyko braku zapłaty. Z tego powodu właśnie, większość firm wybiera faktoring z regresem, ponieważ tu limity dla odbiorców stosowane są wyłącznie w wyjątkowych sytuacjach.

Podsumowując, zawierając umowę faktoringu, dostawca nie tylko zapewnia sobie wygodne źródło finansowania, ale też uzyskuje wsparcie w procesie zarządzania należnościami.

Rodzaje faktoringu

- Jeżeli współpracują Państwo z pewnymi, zaufanymi odbiorcami i faktoring ma przede wszystkim zapewnić dostęp do elastycznego finansowania, proponujemy skorzystanie z oferty faktoringu z regresem.
- Jeżeli nawiązują Państwo współpracę z nowymi odbiorcami lub po prostu chcieliby Państwo dodatkowo zabezpieczyć swoje transakcje, proponujemy skorzystanie z oferty faktoringu bez regresu, czyli faktoringu pełnego. W tym przypadku to my ponosimy ryzyko braku zapłaty ze strony Państwa odbiorców.
- Mogą Państwo również zdecydować się na faktoring mieszany. Wówczas tylko wskazani przez Państwa odbiorcy zostaną objęci ubezpieczeniem od braku zapłaty.

W zależności od kierunków działalności handlowej, zainteresuje Państwa **faktoring krajowy lub eksportowy**. Jeśli współpracują Państwo z odbiorcami zagranicznymi, sfinansujemy należności w walutach, w jakich prowadzą Państwo rozliczenia.

Bez względu na wybraną odmianę faktoringu, oferujemy szereg usług dodatkowych, dzięki którym Państwa Firma jeszcze bardziej skorzysta na współpracy z Bibby Factors Polska:

- **Zarządzanie należnościami**

Powierzając nam opiekę nad należnościami odciążają Państwo swoją firmę od wielu czasochłonnnych obowiązków, które od tej pory wykonywać będą dla Państwa nasi wykwalifikowani pracownicy. Będziemy prowadzić konta księgowe Państwa odbiorców, kontrolować spłatę należności, a w przypadku kłopotów finansowych odbiorców zaproponujemy restrukturyzację zadłużenia, która pozwoli odzyskać kapitał.

- **Weryfikacja kontrahentów**

Posiadamy dostęp do najbardziej wiarygodnych źródeł informacji o polskich i zagranicznych kontrahentach. Możemy sprawdzić, czy Państwa obecny lub potencjalny dostawca to rzetelny partner biznesowy.

- **Profesjonalna windykacja**

Zapewniamy profesjonalne i skuteczne metody odzyskania należności na każdym etapie procesu –

począwszy od wczesnego monitowania do przeprowadzenia postępowania sądowego i egzekucyjnego.

- **Całodobowy dostęp do informacji**

Internetowy system obsługi Klienta, Bibby NET, umożliwia kontrolę nad należnościami w dowolnym momencie. Mają Państwo wgląd w każde z prowadzonych przez nas kont Państwa odbiorców. Na bieżąco mogą też Państwo monitorować wykorzystanie przyznanego limitu finansowania.

Korzyści z faktoringu:

Dla Państwa Firmy:

- Natychmiastowy zastrzyk gotówki umożliwiający realizację kolejnych zleceń oraz uzyskanie lepszych warunków u własnych dostawców z tytułu szybszego regulowania zobowiązań.
- Szybszy niż w przypadku kredytu dostęp do finansowania, nie wymagający spełnienia zastrzonych warunków oraz zbędnych formalności.
- Wsparcie zespołu Bibby Factors oraz dostęp do licznych usług dodatkowych stanowiących uzupełnienie finansowania.
- Możliwość udzielenia odbiorcom dłuższych niż konkurencja terminów płatności.
- Poprawa relacji handlowych dzięki odciążeniu ich z przykrego obowiązku upominania się o pieniądze.
- Oszczędność wynikająca z ograniczenia kosztów administracyjnych związanych z zarządzaniem należnościami (w tym ich ściąganiem) i zyskanie czasu potrzebnego na zarządzanie firmą.
- Możliwość ubezpieczenia na wypadek braku zapłaty ze strony odbiorcy.
- Poprawa wskaźników finansowych dzięki zamianie należności w gotówkę.

Dla Państwa odbiorców:

- Możliwość korzystania z dłuższych terminów płatności dostosowanych do cyklu rotacji należności odbiorcy.
- Dodatkowe nieoprocentowane finansowanie bez konieczności ubiegania się o kredyt.
- Możliwość restrukturyzacji zadłużenia w przypadku zaistnienia przejściowych kłopotów.

Dla Państwa dostawców:

- Dzięki dodatkowym środkom pozwalającym Państwu na regulowanie zobowiązań wobec dostawców, nie muszą oni martwić się o to, czy zapłata przyjdzie na czas i mogą zaoferować Państwu dodatkowe upusty.